

20余载匠心筑梦

华辉电气从中国走向世界

通讯员方静、龚喜燕报道 日前,在全省科技创新和产业升级深度融合推进高质量发展大会上,义乌摘得“浙江制造天工鼎”金鼎,是金华市唯一摘得此鼎的县(市、区)。这是浙江省制造业领域的最高荣誉,连续三年夺鼎方能得金鼎,彰显了义乌制造业高质量发展的硬核成绩。

位于义乌上溪镇的华辉电气集团股份有限公司是一家综合性输配电设备产品制造企业,深耕电气行业20余年。去年,该企业销售额达3.5亿元,今年以来已承接1亿多元的订单,交货期至少排到3个月。

从控“医药箱”到造“配电箱”

“这款高压开关柜从外观、颜色到内里设备,都是我们自己设计、装配的,其中的气溶胶自动灭火装置是我们自主研发的核心技术,能让企业防患于未然……”在华辉电气的生产车间,一个开关柜中的零部件最多可达上万个,公司董事长蔡行林对每款产品的优势和用途了如指掌。很难想象,眼前这位电气领域的行家里手最初是一名医学生。

出生在温州的蔡行林大学毕业后从事医疗行业,他的兄弟姐妹则借着民营经济发展的春风从事电气行业生意。在家人的影响下,他也对电气行业产生浓厚兴趣,于是辞掉了“铁饭碗”,转而投身创业的洪流中。2000年,蔡行林看准了义乌市场“窗口”优势,在这里开始义乌传统的前店后厂小摊位电器代理生意。

“那两年来买电器零部件的客人特别多,尤其夏天,有时还要排队。”蔡行林欣喜生意红火之余,有意识地向客户打听原因。得知有企业电器24小时运转,但零部件时常损坏导致断电,企业损失很大。蔡行林马上找专业电工研究,发现问题核心在于部分关键零部件缺乏必要的保护措施,于是萌生将电器与其他保护设备相结合,形成一种具有保护功能的电器产品的想法。

经过几个月的反复研究,这款具有保护装置的组合产品问世,“我让客户免费试用,有效果,市场需求自然就来了。”因为“生意好得不行了”,蔡行林有了自己办厂的想法。靠着敏锐性和韧性,以及

对品质的坚守和对创新的追求,蔡行林的创业路从电器店,到电气厂,再到输配电公司,一路走到如今销售额数亿元的华辉电气集团。

从突破“硬科技”到提升“软实力”

创新是企业发展的命门,蔡行林一直将技术和产品作为企业的核心竞争力。为了设计出和客户高适配度的产品,他带领技术骨干刻苦研究。

“只有经得起考验的产品才能赢得客户。”一次偶然机会,他在媒体上看到一家企业因配电箱短路导致整座厂房烧毁,于是深入研发了气溶胶自动灭火装置。当设备出现起火迹象时,可快速自动抑制火灾,并通过物联网将信息同步给用户。

这项创新技术一经面世便受到客户的一致好评,至今仍是华辉电气的核心技术,持续热销。截至目前,装载了这项技术的灭火装置已累计卖出几万套。

技术创新也正是华辉电气保持竞争力的关键。“一开始,

我们的研发团队包括我在内只有3人,现在研发队伍已有30多人,并与华北电力、上海交大等多所高校合作。每年我们将销售额的4%投入研发,持续激发企业科创动能。”蔡行林介绍,截至目前,企业已拥有52项专利,成为国家高新技术企业、金华民营电气成套制造的龙头企业。在新技术、新产品的加持下,华辉电气先后与国家电网、中铁十六局、联通、正泰等建立紧密合作关系,联合攻克准入壁垒,获得世界五百强企业施耐德中低压开关柜的授权。

在提升企业“硬实力”的同时,蔡行林也不断升级厂房、生产设备等。去年底,华辉电气位于上溪镇占地面积超过5万平方米的新厂区建成。今年以来,华辉电气投入1600余万元对车间生产设备进行改造升级、新建智能仓储设备。这些专业化、数字化、智能化的设备极大提升生产效率和产品质量,致力于从制造到智造的转型升级。

从“走出去”到“引进来”并重

立足义乌,深耕国内市场

的华辉电气远未止步于此。2019年底,第一笔来自斯里兰卡、价值几百万元的外贸订单为华辉电气打开了国际市场的大门,企业开始布局海外市场。

最初华辉电气“走出去”是以贸易的形式,以客户采购产品为主。但客户的需求早已从单一产品转向多元化解决方案,这倒逼着企业需要提供场景化的定制服务。“我们针对不同客户的需求,从前端研发设计到中端生产再到终端安装调试,提供一体化解决方案。”在乌兹别克斯坦,华辉电气靠着这一“服务型制造”优势展示了企业的实力。

今年,华辉电气加快“走出去”的步伐,近期中标尼泊尔600万美元的政府项目,出口俄罗斯的首批产品经过当地检测认证,第二批产品正在试验中……“这两年我们经常出国考察,发现海外电气市场潜力很大。”密集的外出行程让蔡行林收获不菲。

接下来,企业的重心将放在拓展海外市场上,争取实现国内、国际市场的齐头并进,蔡行林对“中国制造”信心满满。

全国文明单位“七连冠”!

浙江海港夏文杰、陈群彬、童彦宁报道 日前,中央宣传思想文化工作领导小组印发《关于认定命名第七届全国文明城市、文明村镇、文明单位和第三届全国文明城市家庭、文明校园的决定》,同日在中国文明网公布复查确认名单。宁波舟山港集团继2005年首次荣获全国文明城市称号后,连续第七次获此殊荣,成为唯一实现全国文明城市“七连冠”的港口企业。同时,宁波舟山港舟山港务有限公司及所属单位海通轮驳、浙江船舶网3家单位均榜上有名,集团系统全国文明城市数量保持4家,数量位居省属国有企业前列。

“全国文明城市”是全国精神文明建设领域的最

高荣誉,是我国综合性最强、含金量最高、影响力最大的荣誉称号,是对一个单位在物质文明建设和精神文明建设取得的综合业绩进行的一次全面考察和最高褒奖,历来都是各行各业各大单位竞相争创的荣誉。

强港征程无止境,文明建设持续滋养下,近年来,浙江海港集团已成为浙江省首家、全国港口行业唯一荣获“中国质量奖”的企业、浙江省唯一入选国务院国资委“创建世界一流示范企业名单”的企业,助推宁波舟山国际航运中心发展指数跃居全球第八,宁波舟山港年货物吞吐量连续16年位居全球第一,年集装箱吞吐量稳居全球前三。

杭钢20项成果上榜!

今日杭钢报道 近日,全国机械冶金建材行业职工技术创新成果揭晓,来自集团公司的20项职工技术创新成果上榜,其中特等奖1项、一等奖3项、二等奖2项、三等奖14项。杭钢集团工会同时获评“优秀组织单位”。

全国机械冶金建材行业职工技术创新成果展示活动由中国机械冶金建材行业职工技术协会主办,重点展示职工在群众性技术攻关、革新实践中诞生的突破性技术创新及岗位创新成果。该活动以激活产业工人创新活力、挖掘创新潜力为目标,致力于推动构建规模庞大、兼具知识素养、精湛技艺与创新能力的产业工人队伍,为行业高质量发展

展筑牢人才根基。

本次,杭钢集团旗下全资子公司中航监测技术有限公司的智能一体型GB14048.5多样品实验驱动及控制系统荣获特等奖。该技术针对目前国际实验领域对按钮、限位等具有压放分时驱动的特种实验设备的空白而创新研发。设备具有高度智能化的特点,能智能完成所有按压力产品全实验过程,智能化实时判定实验过程各类故障,并采取相应的保护策略,大幅提升实验效率300%,产生直接经济效益超过700万元。已授权国际专利1项,软件著作权1项,受理发明专利、实用新型专利各1项。

全国首条全流程无人化油品检测流水线投运!

中控技术报道 近日,国网福建电科院成功投运全国首条全流程无人化油品检测流水线!这条由中控技术控股子公司中控世科技(宁波)有限公司打造的“全流程无人化流水线”,采用自动化、信息化、机器人、机器视觉、智能调度和人工智能等技术,将每日检验量提升至200+油样、500+检测项目,实现了从电力绝缘油样品接收到样品化验、检测报告输出的全流程自动化,标志着我国电力行业油品检测正式迈入全流程数字化、智能化新时代。

电力绝缘油(又称“电气油”)是电力系统中重要的绝缘和冷却介质,被称为变压器的“血液”,其性能直

接决定设备的安全运行、寿命和电网稳定性。对于电网设备来说,油化试验是检测变电设备健康状态的核心手段之一。传统的实验室运行模式已经无法满足高效、精准、快速的需求,无法适应多变的供电环境,严重时还会影响人们的日常生活。

这套无人化油品检测流水线建成投产后除直接减少成本以外,更深层的价值在于降低了由风险问题引发的各项潜在成本,可将故障发现节点从“事后”提前至“萌芽期”,通过全流程自动化检测,实现自动生成标准化报告,避免人工操作导致的合规风险,减少非计划停电,潜在经济效益达每年千万元级。

大学生创客主播“充电”忙!

近日,浙江工商大学杭州商学院桐庐校区,创业学院的老师正在指导创客主播直播电商产品。

近年来,杭州商学院桐庐校区借助学科优势与资源,全力打造创客直播基地,为在校大学生提供良好的创新创业和实践实训平台。今年4月起,创业学院特别开设“618特训营”,邀请头部MCN机构导师驻校指导,围绕话术设计、流量运营、危机公关等八大模块展开高强度实训,帮助创客主播提升直播技能,迎战电商年中大促。

通讯员徐军勇 摄



创业新青年

周乃珍:白手起家的“玩具女王”



通讯员王嘉叶、金道汉报道 “我的闺女常说,‘我的妈妈是玩具女王。’”在温州文澜纸制品有限公司,总经理周乃珍的办公室被她堆成一个“儿童游乐室”,小猪佩奇、小马宝莉、奥特曼、汪汪队等各种儿童益智玩具制品填满桌面和墙柜。周乃珍是位90后,对每个产品如数家珍:“设计开发过程我全程参与,几乎每个产品我闺女都玩过。”

很难想象,周乃珍刚到龙

港时,对印刷行业几乎“零”认知。十二载时光,从安徽农村到浙江龙港,从传统外贸销售到印刷礼品产业再到益智儿童玩具赛道,从零起步发展到几千万体量企业,周乃珍用她的“三落三起”“草根逆袭”见证并参与了龙港的改革发展历程。周乃珍与这座城市双向奔赴的动人故事,也启迪着一大批像她一样在龙港奋斗的年轻创业者。

2012年,周乃珍怀揣梦想,

拖着行李箱踏入龙港这片创业热土。一个小房间,一台笔记本电脑,一眼望不到头的客户联络名单,一封接一封发出的产品推荐E-mail,她用“笨”的办法“海淘”客户。“1000封邮件,有999封会进垃圾箱,但只要有一封被看到,那就是我的机会。”

创业初期,周乃珍对于客户提出的各种产品需求,几乎都会回复“yes”,“盲目接单后供应链失控,圣诞节的外贸订单逾期交货,我几乎赔光了所有积蓄。这次创业很快就夭折了……”

“当时口袋里只剩十几块钱,只够吃一顿盒饭。”谈起这次失利,周乃珍笑着摇摇头,眼中的斗志却燃得更甚:“不过,我是一个愈挫愈勇的人。”初次创业碰壁后的第二年,周乃珍拿着从朋友那借到的1000块钱,再次从“零”开始。

这一次,她选择将目光从外贸市场转向国内市场,以更加主动的姿态迎接这个市场。“那时候国内的电商平台蓬勃发展,市场潜力巨大,搭上电商的风口,再加上龙港完备的印刷产业链,口碑上来后,慢慢地订单越做越大。”

机会都是给有准备的人,命运终会眷顾不懈努力者!很快,周乃珍创业历程中的第二道“选择题”摆在了面前,这次她牢牢抓住了机遇。当一个客户50万元的儿童卡片大单砸到周乃珍的头上时,却面临当时的龙港没有企业能承接的窘境,于是她做了个大胆的决定:自己租房、买设备、请工人,开出生中第一家企业,闯入儿童益智玩具这个赛道。

从单纯的益智玩具供货商做起,周乃珍与中国益智玩具市场一同经历了从无到有,蓬勃生长。10年间,她直面过市场的残酷,也体会到营商环境的温度,她吃过版权方的“闭门羹”,也收获了大IP的“橄榄枝”。凭借出众的创意优势与龙港有力的产业支持,周乃珍硬是在巨头林立的市场中撕开缺口:三丽鸥的星黛露和库洛米“登陆”果冻贴,奥特曼的光之力量注入磁力七巧板,小猪佩奇成为中英双语拼图里的“小老师”……国际IP与龙港智造碰撞出奇妙火花,订单如潮水般涌来。

“从各项政策到供应链扶持,龙港政府始终以开放的态度,为我们这些创业者扫除障

碍,让我深深体会到‘龙港,来对了。’”

创业途中,周乃珍曾问一位政府官员:“为什么选择支持我?”他回答:“因为龙港相信,每一个努力的人都值得被看见。”周乃珍说,龙港的改革,不是高高在上的顶层设计,不是冰冰冷冷的政策,而是赋予普通人“敢闯敢试”的底气。这种底气,让她这样的“三无创业者”(无背景、无学历、无资源)也能闯出一片天。

如果说创业的前七年,企业的生存与发展是周乃珍的主旋律,那女儿的出生则彻底改变了她生命的基调,激励她将儿童益智玩具事业视为毕生志业。“作为一位母亲,我不想把它单纯视为一门生意,而是要不停地追求更好的品质、更好的产品,给小朋友们带去更多的快乐,帮助父母给予孩子更科学的启蒙教育。”

“我不希望中国永远只是世界工厂,我们企业现在做的就是研发设计与中国元素的小产品,让东方美学碰撞全球童趣,让‘龙港智造’承载着中华文化走向世界。”周乃珍望着办公室里琳琅满目的玩具,目之所及,皆是星辰大海!

精工智造“加速度”



日前,在湖州安力科技有限公司生产车间内,智能化生产线正高速运转,机械臂精准作业,设备轰鸣声交织成激昂的生产乐章。工人们在先进的智能系统协同下,全神贯注赶制订单产品,一派繁忙而有序的生产景象。

作为精密金属零部件制造领域的生力军,该企业配备先

进生产设备与前沿工艺,具备年产5840万件半导体、汽车、电脑及手机精密金属零部件的强大产能,产品远销全球多个国家和地区。自去年8月正式投产以来,企业依托智能化生产优势与精细化管理,生产效益持续提升,在国内外市场中展现出强劲的竞争力与发展潜力。

通讯员施莉娜 摄